



ERFAHRUNG

Wie verlief unser Weg zum Immobilien-Personal-Shopper in Asturien?



Vor etwa zwanzig Jahren begannen wir unsere Karriere als Immobilienmakler. Wir gründeten ÁREA RÚSTICA, die einzige Immobilienagentur, die sich ausschließlich dem Verkauf von ländlichen Immobilien in Asturien widmet.

Wie jede andere Agentur verfügten wir über ein vielfältiges Portfolio an Immobilien (Landhäuser, Baugrundstücke, Chalets, Landhäuser, Herrenhäuser, Landhäuser usw.). Damals gab es die Position des Immobilien-Personal-Shoppers in Asturien noch nicht,

genauer gesagt im ganzen Land. Erst vor einigen Jahren begann sich dieser Beruf in Spanien zu entwickeln und war bereits auf den Immobilienmärkten der USA, Großbritanniens, Frankreichs und Kanadas wichtig. In Spanien war er als „Real Estate Personal Shopper“ bekannt, in anderen Ländern unter anderem als „Agent Buyer Representative“ bekannt.

Die Tatsache, dass wir nur eine begrenzte Anzahl von Immobilien zum Verkauf hatten, schränkte unser Ziel oft ein. Als wir feststellten, dass die von uns angebotenen Immobilien nicht den Bedürfnissen eines bestimmten Käufers entsprachen, kontaktierten wir andere Agenturen oder begannen auf Grundlage der Angaben des Käufers mit der Suche. Ab diesem Zeitpunkt fungierten wir als echter Immobilien-Personal-Shopper.

Dadurch kamen wir zu dem Schluss, dass wir uns dank unserer Erfahrung noch stärker darauf konzentrieren konnten, genau das zu finden, was der Käufer suchte. So wurden wir zu Immobilien-Personal-Shoppern in Asturien.

Tino Iglesias

Immobilien-Personal-Shopper in Asturias

A handwritten signature in black ink, consisting of a stylized 'T' followed by a series of loops and a long horizontal stroke extending to the right.